

Ми профінансуємо Ваш успіх!

**Презентація ТОВ “Райффайзен Лізинг Аваль” та
партнерської програми із INOTEC у рамках
проведення другої Міжнародної конференції
Асоціації «Українське насіннєве товариство»**

Доповідач – Олексій Хімочка

www.rla.com.ua





Зміст

1. Про компанію
2. Партнери «Райффайзен Лізинг Аваль»
3. Наші продукти та послуги
4. Партнерська програма лізингу із компанією INOTEC
5. Перелік необхідних документів від клієнта
6. Наші контакти

- ТОВ «Райффайзен Лізинг Аваль» створено у червні 2006 року як дочірню компанію Райффайзен Банк Аваль (60% уставного капіталу), одного з найбільших банків України, та Райффайзен Банк Інтернешнл (40% уставного капіталу).
- Група “Райффайзен” працює на європейському ринку лізингу більше 35 років і відкрила лізингові компанії у 16 країнах Центральної та Східної Європи, з головним офісом у Відні.
- Місія Райффайзен Лізинг Аваль — бути лідером на українському ринку лізингу, надаючи високоякісні фінансові послуги у різних сферах діяльності.
- Нашими основними перевагами є вигідні умови лізингу, багаторічний досвід і надійність європейської фінансової групи та індивідуальний підхід до кожного клієнта.

Райффайзен Банк Інтернешнл

Власники:

(70 % РЦБ [RZB])
(30 % вільний обіг)

- Мережа у Центральній та Східній Європі
- Спеціалізовані компанії
- Участь у національних фінансових установах
- Інші іноземні офіси та участь у іноземних компаніях



Райффайзен Банк Аваль



**Велика мережа з широким
регіональним покриттям**

- **На сьогоднішній день:**
- 25 дирекцій
- 7 філіалів
- Більше 1000 відділень
- 3600 банкоматів

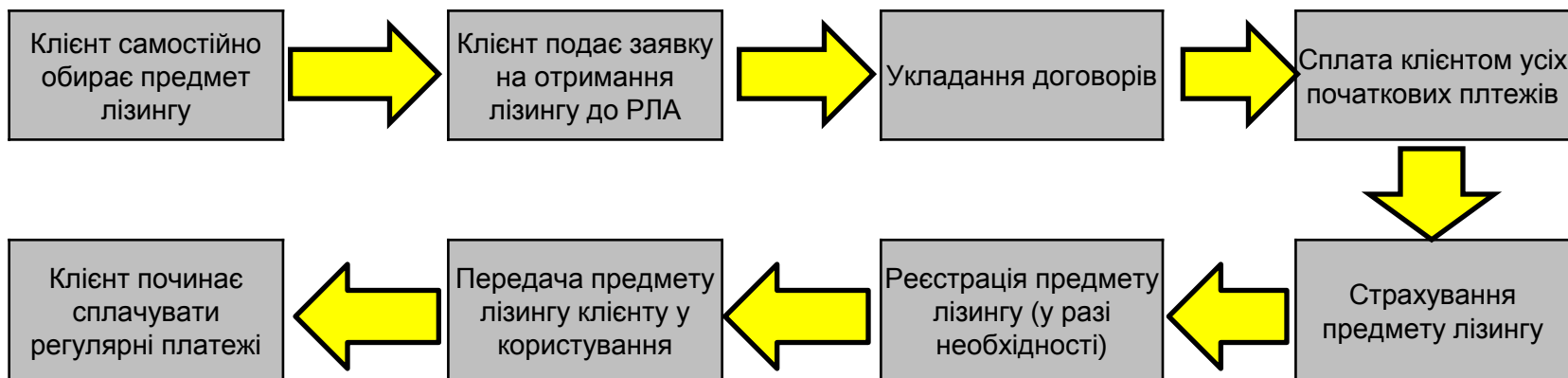


- **Страхові компанії:**
 - ✓ Allianz
 - ✓ СК «УНІКА»
 - ✓ Страхова компанія «Універсальна»



Доступні інші страхові партнери акредитовані в АТ "Райффайзен Банк Аваль"

Схема лізингових відносин



1. клієнт погоджує з продавцем (дилером) вартість, кількість та специфікацію предмету лізингу, отримує комерційну пропозицію;
2. клієнт звертається до Райффайзен Лізинг Аваль, надає комерційну пропозицію від постачальника, заявку на лізинг та пакет документів для аналізу. Перелік документів є стандартним, його надасть Ваш менеджер, але, в разі необхідності, лізингодавець може попросити додаткові документи, необхідні для прийняття рішення;
3. після отримання позитивного рішення від Кредитного комітету, Райффайзен Лізинг Аваль погоджує та укладає договір фінансового лізингу з клієнтом та договір купівлі-продажу з постачальником та клієнтом;
4. після надходження авансового платежу та адміністративної комісії від клієнта, лізингодавець ініціює поставку товару згідно умов договору купівлі-продажу;
5. до передачі клієнту предмет лізингу повинен бути застрахований. Клієнт має право самостійно застрахувати предмет з урахуванням вимог ТОВ «Райффайзен Лізинг Аваль» до договорів страхування і лише в акредитованих страхових компаніях (інформацію про перелік компаній можна отримати разом із переліком документів на отримання лізингу). При цьому необхідно передати лізингодавцю копії документів, що підтверджують страхування. ТОВ «Райффайзен Лізинг Аваль» пропонує також послуги зі страхування згідно партнерських програм із провідними страховими компаніями. Клієнт може сплачувати платежі зі страхування з періодичністю раз на квартал. У разі, якщо страховий платіж не буде сплачено в зазначений строк, лізингодавець сплатить рахунок за лізингоодержувача, при цьому клієнту буде виставлений рахунок на відшкодування сплаченої суми збільшеної на розмір податку на додану вартість;
6. до передачі клієнту предмету лізингодавець проводить реєстрацію предмету. Клієнт компенсує витрати, пов'язані з реєстрацією предмету;
7. після передачі клієнту предмету та відповідно до умов договору купівлі-продажу, лізингодавець здійснює повну оплату вартості предмета лізингу продавцю;
8. початок регулярних лізингових платежів.

Фінансовий лізинг за типами:

- Сільськогосподарська техніка
- Вантажні автомобілі зерновози
- Технологічне обладнання
- Техніка для складу (навантажувачі)
- Легкові автомобілі

Додаткові послуги:

- Реєстрація предмету лізингу
- Страхування



Загальні умови фінансового лізингу:

- ☐ Авансовий платіж – 30%
- ☐ Залишкова (викупна) вартість – 1%
- ☐ Строк лізингу – до 5 років
- ☐ Можливість фінансування у USD, EUR та UAH
- ☐ Сезонний графік оплат тіла заборгованості

Основні вимоги до клієнтів:

- ✓ Юридична особа має бути резидентом України;
- ✓ Компанія працює на ринку більше двох років;
- ✓ Діяльність є прибутковою і відображена у офіційній звітності;
- ✓ Позитивна кредитна історія та ділова репутація;
- ✓ Компанії старп-ап не фінансуються (від 2 років на ринку);
- ✓ Компанії державного сектору фінансуються по індивідуальному погодженню.

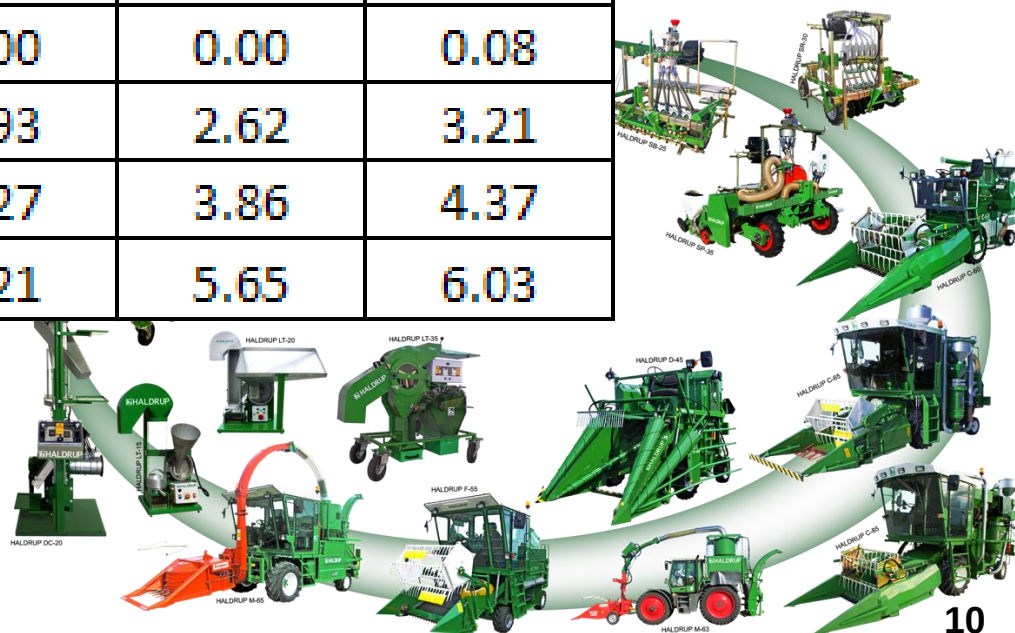
Між компанією Райффайзен Лізинг Аваль та INOTEC розроблена партнерська програма. Програма співробітництва спрямована на просування продукції торгівельної марки HALDRUP з метою поступового оновлення парку с/г техніки в Україні.

Нижче наведена таблиця, в якій вказані **акційні ставки** для фінансування (номінованого в **USD**) в лізинг техніки HALDRUP для с/г товариств України:

АКЦІЯ !

	Аванс / ставка річних		
Строк	40%	35%	30%
13 міс	0.00	0.00	0.00
24 міс	0.00	0.00	0.08
36 міс	1.93	2.62	3.21
48 міс	3.27	3.86	4.37
60 міс	5.21	5.65	6.03

Сезонний графік
оплати тіла 4
рази на рік!



Основні переваги фінансування лізинговими компаніями:

- Фінансування придбання необхідних активів на тривалий термін з поступовим поверненням суми боргу;
- Можливість реалізації інвестиційного проекту за умови недоліку власних засобів Клієнта і спрямування вільних ресурсів на інші цілі;
- Передані в лізинг активи не підлягають відчуженню податковими органами;
- Низькі відсоткові ставки

Переваги при обліку і оподаткуванні:

- Облік і амортизація предметів лізингу здійснюється на балансі Клієнта;
- Всі відсотки і комісії з лізингу відносяться на валові витрати, зменшуючи базу оподаткування;
- Клієнт отримує податковий кредит на всю вартість предмету лізингу у момент прийняття його у використання від Лізингодавця;
- Відсотки і комісія у складі лізингового платежу не є об'єктом оподаткування ПДВ.

- Лояльний підхід до оцінки кредитоспроможності клієнта
- Оперативне прийняття рішень
- Гнучкість у виборі графіку платежу, виходячи із побажань клієнта
- Індивідуальний підхід до кожного клієнта
- Співпраця з провідними міжнародними постачальниками
- Доступ до міжнародних ринків капіталу і конкурентоздатних ставок
- Застосування міжнародної практики у сфері лізингу
- Якість обслуговування
- Високий рівень професіоналізму



Загальний перелік

- + Анкета і заявка Клієнта;
- + Копії фінансової звітності за останні 2 роки і останній звітний період поточного року з розшифровками окремих статей;
- + Уставні та реєстраційні документи;
- + Довідка з обслуговуючого банку по обороту по рахунку за поточний рік;
- + Довідка про заборгованість за поточними кредитами, а також кредитна історія;
- + Інші документи (у разі потреби).



04073, м. Київ,
просп. Московський, 9,
корпус 5, офіс 101

Тел.: (044) 590 24 90

Моб. 095 282 16 76

Головний менеджер з продажу

Тітов Володимир Іванович

E-mail: volodymyr.tytov@rla.com.ua

Менеджер з продажу

Хімочка Олексій

Моб. 093 332 30 97

Сайт - www.rla.com.ua

